

海外バイヤー招へい商談会開催業務公募型プロポーザルの審査結果について

- 1 業務名 海外バイヤー招へい商談会開催業務
- 2 企画提案者 一般社団法人 北海道国際流通機構
- 3 受託候補者 一般社団法人 北海道国際流通機構
- 4 審査委員会委員

本間 香澄（独立行政法人日本貿易振興機構北海道貿易情報センター）

村上 修一（函館商工会議所 地域振興課 課長）

仁科 健（公益財団法人北海道中小企業総合支援センター 道南支部）

5 評価結果（個別）

審査項目（概要）	一般社団法人 北海道国際流通機構
1 企画提案に関する項目	得点 / 配点
①事業者がスムーズに商談を行えるよう事前準備に工夫がされているか。商談会終了後もバイヤーとの連絡調整やサンプル等送付、成約といったそれぞれの段階において、具体的な支援内容となっているか。商談の成功のみならず、本事業を通して参加事業者の輸出対応レベルの向上が図られる工夫がされているか。特に、成約に至らなかった事業者への確なフィードバックができるか	68 / 90
②商談目的が継続取引につながるようなバイヤーで、市内事業者の取扱い商品とバイヤーの商談希望商品が合致しているか。	50 / 60
③国・地域を選定した根拠が明確で、市内事業者の取扱い商品を十分に把握したうえで示されているか。	26 / 30
④輸出未経験者が海外販路拡大に意欲を示す工夫はあるか。	24 / 30
⑤事業を適切に実施できる体制が整っているか、募集期間やスケジュールは妥当か。	22 / 30
2 提案価格に関する項目	
⑥提案内容が適切に計上され、提案価格に妥当性があるか。	26 / 30
3 過去の実績に関する項目	
⑦これまでに同様の事業や業務に取り組んだ実績があるか	28 / 30
総得点数	244 / 300

※提案者1者において評価点300点のうち70%を超える81.3%の244点を獲得したものであり、最適提案者として決定する。（最低基準は70%）